

## Programme de formation ETABLIR UN DEVIS ET VENDRE SON OFFRE DE PROPLETE- 14H

### Objectifs :

Analyser une demande de prestation de propreté  
Savoir établir un devis en intégrant tous les éléments à calculer  
Permettre d'optimiser la connaissance de tous les éléments important et incontournable d'un devis  
Méthodes et outils indispensables à l'évolution actuelle disposant d'informations claires et précises  
Méthodes pragmatiques et du comportement adapté à la situation pour chaque stagiaire  
Maitriser toutes les données nécessaires pour la réalisation d'un devis

### Public concerné et prérequis :

Dirigent, responsable d'exploitation, commerciaux

### Qualification des intervenants :

Consultant-Formateur spécialisée en management et qualité

### Moyens pédagogiques et techniques :

Questionnaire initial  
Alternance d'exercices, de cas pratiques et de théorie

### Durée :

14 heures.

### Programme :

1. Analyser une demande de prestation de propreté
  - Les cahiers des charges
  - Le contrat moyen
  - Le contrat de résultat
  - Les différents éléments de cahiers des charges
  - Les exemples de programme de nettoyage
2. Etablir son devis
  - Identification des éléments à calculer
  - Le temps d'intervention et les coûts d'exploitation
  - La notion de cadence de travail : la vitesse d'exécution, le rendement global
  - Le calcul du temps d'exécution
  - Les facteurs qui peuvent influencer la cadence
  - Les notions de temps et un exemple de tableau de fréquence

- La maîtrise des coûts d'exploitation : le coût réel d'exploitation, les charges de structure, le seuil de rentabilité
- Les différents coût fixes (salaires, loyer...) et les coûts

### **Modalités d'évaluation des acquis :**

QCM de fin de formation pour évaluer les connaissances acquises

### **Sanction visée :**

Attestation de formation  
Fiches pédagogiques stagiaires

### **Matériel nécessaire pour suivre la formation :**

Formation en Présentiel : Papier + Crayon  
Formation en Visio : Ordinateur + internet

### **Délais moyens pour accéder à la formation :**

Session de Formation dispensée sur demande sous réserve d'un nombre de 6 stagiaires minimum

### **Accessibilité aux personnes à mobilité réduite :**

Nous choisissons des salles de formation PMR, accessibles par les transports en commun et à proximité de lieux de restauration.  
BR2 Consulting est particulièrement sensible à l'intégration des personnes en situation de Handicap.  
Contactez-nous afin d'étudier les possibilités de compensation disponibles.

### **Lieu**

Sur site  
En distanciel – Visioconférence

### **Modalités de financement**

Que vous soyez salarié, demandeur d'emploi ou chef d'entreprise, des solutions existent pour financer vos formations (CPF, aide individuelle à la formation)

### **Tarif stagiaire en inter-entreprises:**

1 050,00 €